

Joint-venture récemment créée par le Groupe Suter basé à Dietikon/ZH et le Groupe Serbeco basé à Satigny/GE, Suter Romandie SA a l'ambition de devenir un acteur incontournable en Suisse romande dans les systèmes mobiles de chauffages et les systèmes de déshumidification.

Dans les bâtiments en construction ou pour les chaudières en révision par exemple, nos solutions de chauffage aux pellets permettent de produire de l'air chaud ou de l'eau chaude, sans émission de CO². Nous intervenons également pour déshumidifier après des inondations ou des fuites.

En nous rejoignant, vous avez l'opportunité de développer une nouvelle entreprise, avec le soutien de deux groupes suisses reconnus pour leurs valeurs et leurs expertises.

www.sutergruppe.ch • www.energiesdurable.ch



Afin de créer et de développer notre nouvelle entreprise qui sera basée au cœur de la Suisse romande, nous vous offrons une fonction de

Directeur-trice

Directement rattaché-e au Conseil d'administration vous serez en charge de mettre en œuvre sa vision qui repose principalement sur la **mise sur le marché de systèmes de chauffage mobiles air/eau aux pellets et de systèmes de déshumidification**. Pour ce faire, vous proposerez et mettrez en œuvre un plan de développement d'affaires, en fonction du business plan établi, en vous occupant principalement de l'aspect commercial et des questions techniques. Vous élaborerez un réseau de partenaires, vous assumerez la responsabilité opérationnelle de la société et vous recruterez vos futurs collaborateurs-trices. Pour les aspects liés aux RH, les questions administratives, financières ou logistiques, vous pourrez vous appuyer, dans un premier temps en tous cas, sur les services internes des fondatrices à Genève ou à Zürich.

Bénéficiant idéalement d'une **formation de contremaître-esse en chauffage, de technicien-ne en technique des bâtiments ou encore en sciences de l'environnement, complétée par une formation en gestion d'entreprise**, vous avez déjà acquis de fructueuses expériences en gestion de projets complexes et en développement d'affaires. Spécialiste convaincu-e et reconnu-e des énergies, jouissant d'une réelle aisance relationnelle et d'un solide réseau en Suisse romande, en particulier dans les milieux de la construction, vous êtes un-e entrepreneur aussi visionnaire que pragmatique, à l'aise en mode startup. Ambitieux-se, autonome et indépendant-e, structuré-e et organisé-e, mobile et endurant-e, on vous reconnaît un réel leadership et une capacité à atteindre les objectifs fixés, tout en ne craignant pas de vous impliquer sur le terrain.

Si vous vous reconnaissez dans cette description et que vous sentez prêt(e) à relever ce défi et à reprendre avec compétence et enthousiasme cette fonction-clé, si vous avez de bonnes connaissances de l'allemand, si vous partagez les valeurs des entreprises fondatrices, n'hésitez pas à faire parvenir votre dossier de candidature à notre mandataire, via son site www.emmenegger-conseils.ch, offres d'emploi.

Nous vous garantissons une parfaite discrétion.

*Notre mandataire n'accusera réception que des dossiers qui répondent majoritairement aux critères mentionnés dans l'annonce et qui comprennent un **CV et une lettre de motivation**.*



emmenegger | compétences | conseils

GENÈVE & LAUSANNE

www.emmenegger-conseils.ch