



Die Suter Gruppe AG bietet nachhaltige und verlässliche Lösungen in den Bereichen Entfeuchtungstechnik, Bautrocknung und Event. Als innovatives und engagiertes Unternehmen ist sie mit ihren mobilen Holzpellets-Heizmodulen schweizweiter Pionier.



Wir suchen zur Verstärkung per sofort eine motivierte und engagierte Person für die Position:

## Technischer Verkaufsberater im Aussendienst für die Region Nordwestschweiz/Mittelland (w/m), 100%

### Deine Aufgaben

- Du unterstützt das Vertriebsteam Deutschschweiz bei der Akquisition von Kunden und Bauprojekten im Bereich von mobilen Wärme- und Entfeuchtungslösungen.
- Du entwickelst Dein zugeteiltes Verkaufsgebiet aktiv weiter, baust bestehende Kundenbeziehungen gezielt aus und gewinnst neue Kunden – mit dem Ziel, Umsatz und Kundenzufriedenheit nachhaltig zu steigern.
- Nach einer Einarbeitung erstellst du selbstständig Angebote, stimmst dich eng mit Kunden und internen Schnittstellen ab, verfolgst Entwicklungen aktiv und überzeugst durch Verhandlungsgeschick sowie Abschlussstärke. Dabei arbeitest du selbstmotiviert und denkst unternehmerisch, um dein Gebiet kontinuierlich weiterzuentwickeln.
- Als Teamplayer bringst du dich aktiv in die Auftragsabwicklung ein und arbeitest eng mit dem Ausführungsteam zusammen, das die operative Umsetzung verantwortet – so stellst du eine reibungslose Projektabwicklung sicher.
- Du rapportierst direkt an den Teamleiter Vertrieb.

### Deine Qualifikationen

- Erfahrung im Aussendienst oder Vertrieb, idealerweise im Bau-, Miet- oder technischen Umfeld, mit abgeschlossener Berufslehre, vorzugsweise im technischen Bereich.
- Du bist unternehmerisch, kundenorientiert, verhandlungsstark und bringst eine gewinnende Persönlichkeit mit. Deine selbständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise kannst du bei der Zielerreichung adäquat einsetzen. Gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch vorzugsweise auch Französisch runden deine Qualifikationen ab.
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise sowie hohe Zielorientierung runden dein Profil ab.
- Du hast bereits deinen Wohnsitz in der Region Nordwestschweiz/Mittelland und bist im Besitz der Führerausweis Kategorie B.

### Unser Angebot

Werde Teil eines Unternehmens, das sich im Bereich mobile Heizsysteme erfolgreich am Markt etabliert hat. Dich erwartet ein grosser Gestaltungsspielraum, flache Hierarchien sowie kurze Entscheidungswege in einem kollegialen Umfeld mit attraktiven Anstellungs- und Vorsorgebedingungen.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Für weitere Informationen steht dir Simon Hodel, Teamleiter Vertrieb Deutschschweiz Telefon 044 743 51 64 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Dein vollständiges Bewerbungsdossier an [personal@sutergruppe.ch](mailto:personal@sutergruppe.ch)

